

# PADOBRANI ZA AMERIKANCE

**Novosadski biznismen Milenko Mičić patentirao je padobran "Sigurna kupola" za spasavanje iz oblakodera iznad 14 sprata u slučaju požara, zemljotresa ili napada terorista. Amerikanci naručili 143.200 srpskih padobrana.**

"Da smo imali ovaj Vaš izum gospodine Mičiću, brojne žrtve napada Al Kaide na Svetski trgovinski centar u Njujorku 11. septembra 2001. godine bile bi spašene. Pomozite nam da spasimo Ameriku!"

Ovo je samo jedna od poruka koje je novosadski biznismen Milenko Mičić dobio u poslednje 3 godine iz SAD od poslovnih partnera, koji se prosto utrkuju da dobiju pravo za plasman širom Amerike novog srpskog padobrana za letove sa visokih zgrada i nebodera.

Američki kupci su zainteresovani za kompletnu proizvodnju našeg padobrana. Naručili su nam 143.200 padobrana za naredne tri godine. Posle kragujevačkih lovačkih karabina, moji padobrani su danas jedini srpski proizvod koji ima dobar prolaz na američko tržište. A ako vam kažem da u SAD ima 10 miliona ljudi koji žive i rade u visokim zgradama, onda je jasno u kakvo veliko tržište ulazimo - objasnio nam je Milenko Mičić iz Novog Sada, vlasnik firme Ceox i vlasnik ovog neobičnog proizvoda.

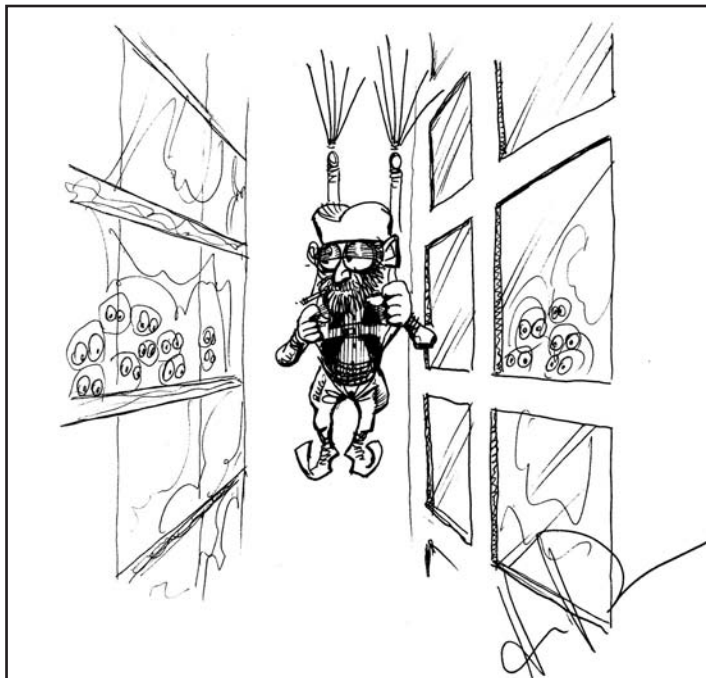
Epohalni izum padobran za spašavanje iz visokih zgrada, iznad 14 spratova, Milenka Mičića uskoro ulazi u redovnu proizvodnju u Tekstilnom kombinatu "Ljubiša Miodragović" iz Prijepolja, gde ovih nedelja kreće probna serija od 1.000 komada padobrana, kome su Amerikanci dali ime 'Sigurna kupola'. Vlada Srbije je za ovaj izvozni projekat odobrila subvencije u iznosu od 20 miliona dinara.

Ideju za proizvodnju padobrana za spašavanje iz visokih zgrada dobio sam 11. septembra 2001. godine u toku direktnog televizijskog prenosa katastrofe u Svetskom trgovinskom centru u Njujorku. Gledao sam zaprepašćen slike ljudi koji se posle napada terorista Al Kaide bacaju sa prozora dva njujorška nebodera, jer nisu imali nikakav izlaz iz zapaljennih zgrada. Tim ljudima, koji su se u tom trenutku zatekli u neboderima Blizanci bio je potreban samo padobran za skok kroz prozor. Pomislio sam kako bi bilo dobro da neko patentira i proizvede padobran za skakanje sa oblakodera, ali kao mali ručni prtljag, koji može sa sobom da nosi svaki Amerikanac. Odmah sam stupio u kontakt sa ljudima iz preduzeća Kluz, koje je specijalizovano za izradu pado-

## Posao od 350 miliona dolara

Milenko Mičić smatra da je sasvim realno da će prodati Americi 143.200 komada padobrana Sigurna kupola u naredne tri godine. A to je samo 2 odsto američkih potreba za padobranima za spasavanje.

Ovaj novi srpski proizvod može se izvoziti na još 3 kontinenta i zato Milenko Mičić ima plan da proizvede i plasira u naredne 3 godine još 300.000 komada padobrana za skokove sa visokih zgrada. Kako za to imam podršku Fonda za razvoj Republike Srbije i očekujem podršku Evropske banke za obnovu i razvoj verujem da do 2007. godine možemo da prodamo oko pola miliona padobrana širom sveta. To će Srbiji da donese zaradu od najmanje 350 miliona dolara - izračunao je novosadski biznismen Milenko Mičić.



## Samo za ljude od 120 kila

Padobran za skokove iz visokih zgrada preko 14 spratova, odnosno sa visine od 30 metara je spakovan kao ranac u paketu za spasavanje i težak je samo 3,2 kilograma. To je model sa automatskim aktiviranjem u momentu iskakanja i njegovo vreme otvaranja je samo 2 sekunde. Otvara se lako, na udar vetra i kreće se vertikalnom brzinom od 5 metara u sekundi. Padobran ima kupolu od 35 metara kvadratnih. Sigurna kupola i konopci mogu da nosi čoveka teškog do 120 kilograma, ali i teže ljude.

U svetu nema mnogo proizvođača padobrana, jer padobrane, uglavnom, koriste vojska ili sportski klubovi. Količine koje su u upotrebi nisu velike jer čak ni vojne padobranske jedinice ne menjaju često opremu. Zato su padobrani u zapadnim zemljama skupi i prodaju se za 845 i 1.100 dolara. Milenko Mičić je odmah izračunao da uz odlican kvalitet Amerikancima može da ponudi i sjajnu cenu, od samo 699 dolara po padobranu.

## Skok sa Geneksove kule

Padobran 'Sigurna kupola' je testiran u Paraćinu i Čikagu i odobren je u Srbiji i SAD. U Čikagu su Amerikanci testirali padobran sa lutkom na neboderu Sirs, koji ima 109 spratova. Promocija srpskog padobrana za spasavanje iz visokih zgrada u Beogradu biće održana krajem oktobra meseca. Sa Geneksove kule leteće 3 padobrana. Dva će leteti sa lutkama, a jedan sa čovekom. Padobranac će biti jedna vrlo poznata ličnost, sa kojom pregovaramo da skoči sa kule Geneks, a ako taj padobranac odustane, ja ću lično da skočim sa mojim padobranom - priznao nam je Milenko Mičić.

brana i dogovorio se da napravi-mo prototip padobrana za skokove sa nebodera.

## Ugovor od 10 strana

Već u jesen 2001. godine napravljen je prvi model padobrana za spašavanje iz visokih zgrada, sa velikom belom kupolom, i sačinjen je dogovor o njegovoj proizvodnji. Uvek preduzimljivi Milenko Mičić je sakupio podatke da u SAD zbog niske cene poslovnog prostora u neboderima, raste izgradnja visokih zgrada, a time i raste potreba za padobranima. Američko tržište ima 10 miliona potencijalnih kupaca, jer ima toliko ljudi koji rade ili žive u oblakoderima.

Jedna od velikih prednosti koje ima ovaj proizvod je to što se tačno zna gde su njegovi kupci: oni su u visokim zgradama. Čak 98 ljudi iz nebodera u njima boravi od 8 sati ujutro do 6 popodne. Ljudi u američkim oblakoderima razmišljaju danas kako da se zaštite od terorističkih napada, požara ili zemljotresa, koji mogu nenadano da se dogode. Najbolja zaštita je padobran, sa kojim može da se skoči sa 30 metara visine i da se pobjegne sa mesta nesreće. Samo u Njujorku ima još 50 zgrada od po 50 spratova, što znači da samo u ovom gradu imam 350.000 potencijalnih kupaca. U u čitavoj Americi ima još 30 gradova sa neboderima, a najviše ih ima u Čikagu, Los Anđelesu, San Francisku, Las Vegasu, Majamiju i Tusonu. Odmah sam uputio ponudu kompaniji Amsej Global iz Čikaga i ona mi je odgovorila da je zainteresovana za kupovinu kompletne proizvodnje mog padobrana. I poslala mi ugovor na 10 stranica o poslovnoj saradnji - kaže Milenko Mičić.

Američka kompanija Amsej Global iz Čikaga je Mičićevom padobranu za skokove sa oblakodera dala svoje ime 'Sigurna kupola' i otvorila mu poseban sajt na internetu. Druga američka kompanija Kiting silk iz Los Anđelesa je ponudila Milenku Mičiću marketing strategiju za prodaju prvih 3.000 komada srpskog padobrana za spašavanje i garanciju za prodaju po 10.000 mesečno tokom 2002. godine u svim gradovima SAD.

I tada, kada sam se radovao ponudama iz Amerike, nastaju moje nove prodajne muke. U

Beogradu nisam mogao tokom 2002. da nađem finansijera, koji će da kreditira proizvodnju prvih 3.000 padobrana, zbog čega preduzeće Kluz izlazi iz posla, a fabriku konfekcije iz Bora, koju sam potom angažovao naše velegradske banke ne prihvataju kao proizvođača. Morao sam da se lično obratim Ministarstvu za privredu i ministru Aleksandru Vlahoviću da bih napravio prolaz za ovaj moj projekat i veliki izvozni posao za Srbiju. Iako je Ministarstvo za privredu podržalo proizvodnju padobrana za spasavanje, i odobrilo subvencije, ali samo ako se padobran pravi u nekoj državnoj firmi, ja nisam uspeo pune tri godine da dobijem kredite i tu subvenciju. U Vladi Srbije mi je objašnjeno kako država nema načina, da nemaju instrumente da se omogući investiranje u privatne firme, pa ni moj izvoz padobrana u Ameriku. Ja sam ljudima iz Vlade Srbije odgovorio da su oni kao političari nesposobni da naprave instrumente državnog investiranja u privatni biznis. Mi smo za ove 3 godine, koliko se oklevalo da se uđe u posao sa proizvodnjom i izvozom padobrana izgubili zaradu od najmanje 70 miliona dolara - ogorčeno kaže Milenko Mičić, koji nam se žali da su ga neki političari i lično ometali u ovom poslu.

## Zarada od 350 miliona dolara

Vlasnik i direktor kompanije, Milenko Mičić, poseduje značajno iskustvo u spoljnoj trgovini. Ovaj sarajlija, bivši student ekonomije, muzičar i košarkaš, rođen je 1964. godine, ali je grad na Miljacki napustio 1992. kada je izbio rat. Tada je u Sarajevu već imao svoju firmu Meex koju je osnovao 1989. godine i koja je bila u SFRJ jedan od najvećih uvoznika rastvarača. Mičić je tada upošljavao oko 50 radnika. Nakon izbijanja rata 1992. godine Milenko Mičić odlazi na Kipar kao predstavnik ruske kompanije Print komerc, koja se bavila trgovinom čelika. Naredne godine zapošljava u najvećoj brokerskoj kompaniji Vindors Stok Trejding na Kipru, u kojoj kao broker počinje da u ime klijenata trguje na svetskim berzama.

*Nastavak na strani 24*